



**OLI insieme a Derga e SAP:
where you need, when you need**

In breve

In breve

Azienda

Vision

Perché SAP e Derga

Soluzione

Benefici

Sviluppi futuri

Nome dell'azienda

Oli Spa

Settore

Manufacturing

Servizi e/o prodotti forniti

Sistemi di vibrazione industriale

Fatturato

> 15 Milioni di €

Sito web

www.olivibra.it

Soluzione SAP implementata

SAP S/4HANA

Partner

Derga Consulting Srl (www.derga.it)



Azienda

In breve

Azienda

Vision

Perché SAP e Derga

Soluzione

Benefici

Sviluppi futuri

Fin dall'anno della sua fondazione nel 1961, OLI è sinonimo di know-how nella tecnologia di vibrazione.

Originariamente specializzata nella produzione di vibratori ad immersione per il consolidamento del calcestruzzo, l'azienda oggi è leader mondiale nella tecnologia della vibrazione con una gamma completa di vibratori elettrici e pneumatici. Particolare attenzione è rivolta al tema dell'innovazione come parte di una strategia consolidata. Un elevato livello di servizio al cliente è garantito attraverso 4 impianti produttivi e 16 trading companies che si occupano della distribuzione dei prodotti in tutto il mondo.

In quanto leader mondiale nel proprio ambito, il fulcro della strategia di business è la rapidità nell'elaborazione degli ordini e della consegna: prodotti sempre pronti a magazzino, ovunque nel mondo.

L'obiettivo di OLI è fornire un valore eccellente e distintivo alla propria rete mondiale di clienti.

Oli oggi ha sede in provincia di Modena e fa parte del gruppo Wolong, uno dei principali gruppi industriali cinesi, in cui SAP è già l'ERP aziendale. I dati più significativi di OLI:

- 4 siti produttivi
- 16 trading companies
- oltre 200 dipendenti
- oltre 10.000 clienti attivi
- oltre 240.000 motovibratori venduti all'anno.



Vision

In breve

Azienda

Vision

Perché SAP e Derga

Soluzione

Benefici

Sviluppi futuri



«WHEN YOU NEED, WHERE YOU NEED»

L'obiettivo principale di OLI è stabilire una relazione reciprocamente vantaggiosa con i propri clienti, che hanno un'influenza fondamentale nel plasmare il modello di business della società. Soddisfare le esigenze dei clienti è una priorità, raggiungere una partnership affidabile è la ricompensa.

Fornendo prodotti competitivi di alta qualità per applicazioni di ampia portata, OLI combina prestazioni e affidabilità adattandosi al mercato in continua evoluzione. Forte credente nell'innovazione, OLI è costantemente impegnata per essere all'avanguardia.

Il fulcro della strategia aziendale di OLI è la consegna rapida degli stock, in qualsiasi momento e in qualsiasi parte del mondo. Questa è la mission che consente ad OLI di raggiungere un importante vantaggio competitivo rispetto ai principali players.



Perché SAP e Derga

In breve

Azienda

Vision

Perché SAP e Derga

Soluzione

Benefici

Sviluppi futuri



Nelle filiali e negli stabilimenti produttivi sono in uso differenti sistemi gestionali e di reporting, ognuno con specifiche logiche e con i propri vincoli. Questa frammentazione complica la gestione e l'analisi dei dati aggregati, patrimonio essenziale per riuscire a rispettare i tempi imposti dal mercato di riferimento.

Avendo vissuto le criticità generate da un piccolo fornitore di software, OLI ha deciso di orientare la propria scelta verso SAP in quanto leader mondiale nelle soluzioni ERP.

In particolare si è ritenuto che SAP fosse in grado di sostenere adeguatamente la crescita e lo sviluppo aziendale, senza incorrere nei limiti dettati dalla frammentazione dei sistemi.

Particolare attenzione è stata posta alla capacità del sistema di mantenere il passo con le innovazioni intraprese dall'azienda e che intraprenderà in futuro.

La nuova release di S/4HANA e di SAP Fiori sono state le scelte ritenute più idonee per soddisfare queste esigenze.

Nella scelta del partner è stata adottato lo stesso criterio: Derga Consulting, oltre ad essere tra i principali partner SAP in Italia e ad avere particolare attenzione ai temi dell'innovazione, ha dimostrato una spiccata conoscenza delle dinamiche specifiche del settore, maturate nella pluriennale esperienza in ambito Manufacturing.



Soluzione

In breve

Azienda

Vision

Perché SAP e Derga

Soluzione

Benefici

Sviluppi futuri

In OLI è stata predisposta l'installazione di SAP S/4HANA.

Per soddisfare le esigenze logistiche e contabili dei processi produttivi, sono stati attivati i seguenti moduli:

- **SD** (Sales&Distribution)
- **MM** (Material Management)
- **WM with RF** (Warehouse Management con sistemi di Radio Frequenza)
- **PP** (Production Planning)
- **CO** (Controlling)
- **FI** (Financial Accounting)
- **AA** (Asset Accounting)

Inoltre, sono stati integrati anche la Business Intelligence

di SAP (BO/BI), la soluzione cloud di SAP per gestire clienti, processi di vendita e attività di customer service (Cloud4Customer-C4C), Adobe Forms ed è stata effettuata l'integrazione con un magazzino esterno.

Grazie alla collaborazione tra OLI e Derga, in meno di 18 mesi oltre 80 user dislocati nei plant presenti in Italia, Malta, Stati Uniti, Germania e Svezia sono andati live sul nuovo sistema.



In breve

Azienda

Vision

Perché SAP e Derga

Soluzione

Benefici

Sviluppi futuri



Benefici

La scelta di implementare SAP S/4HANA on-premise, con il supporto di Derga, ha consentito ad OLI di ottenere i seguenti benefici:

- Integrazione dei principali processi logistici e contestuale garanzia della consistenza del dato
- Facilità di disegno, analisi e ottimizzazione dei processi di business;
- Semplicità ed attendibilità nell'analisi Costi e Ricavi;
- Rapida identificazione e correzione delle criticità grazie agli strumenti di pianificazione e a report analitici live;
- Efficacia di analisi della profittabilità e del costo del prodotto, con i relativi margini;
- Ottimizzazione dei processi di pianificazione strategica (acquisti, produzione, distribuzione, vendite);
- Disponibilità di strumenti di simulazione e pianificazione (Budgeting & Planning).



Sviluppi futuri

In breve

Azienda

Vision

Perché SAP e Derga

Soluzione

Benefici

Sviluppi futuri

Oggi OLI dispone di una soluzione integrata in grado di dare adeguato supporto alle esigenze di un business in evoluzione e continuando a rispettare il fulcro della strategia aziendale: la rapidità di consegna e prodotti sempre pronti a magazzino ovunque nel mondo.

La prossima sfida riguarderà l'implementazione di SAP S/4 HANA in tutte le altre filiali del gruppo OLI ed una sempre maggiore integrazione con la capogruppo Wolong, anch'essa su SAP.

Infine, integrare e sfruttare a pieno le potenzialità e le risorse offerte dalla soluzione SAP Fiori (per una completa accessibilità della gestione aziendale anche da smartphone e da tablet) e Cloud4Customers-C4C.

